

## Cómo conseguimos que la INNOVACIÓN...

Durante años hemos seguido los pasos de la **evolución tecnológica**, constatando que representa el motor de cambio en las empresas. Todos los esfuerzos e iniciativas de una compañía por prosperar pasan, obligatoriamente, por la innovación tecnológica.

Por ello, dedicamos todo nuestro potencial en crear **soluciones expertas** para nuestros clientes. Soluciones formadas por componentes de última generación. Y para conseguir que estos componentes tengan los más elevados desarrollos, rastreamos el mercado a nivel internacional. De este

modo, transmitimos fielmente nuestro conocimiento de negocio. Las avanzadas soluciones de gestión que obtenemos con estos componentes son presentadas en exclusiva en nuestro país; nuestros clientes acaban beneficiándose del más alto **conocimiento del sector de la construcción**, a través de una tecnología internacional, adquirida de acuerdo a sus necesidades.

Este perfil innovador nos asegura que nuestros clientes desarrollan en sus negocios los más **altos niveles de eficiencia**.

## ...junto con nuestra EXPERIENCIA de negocio...

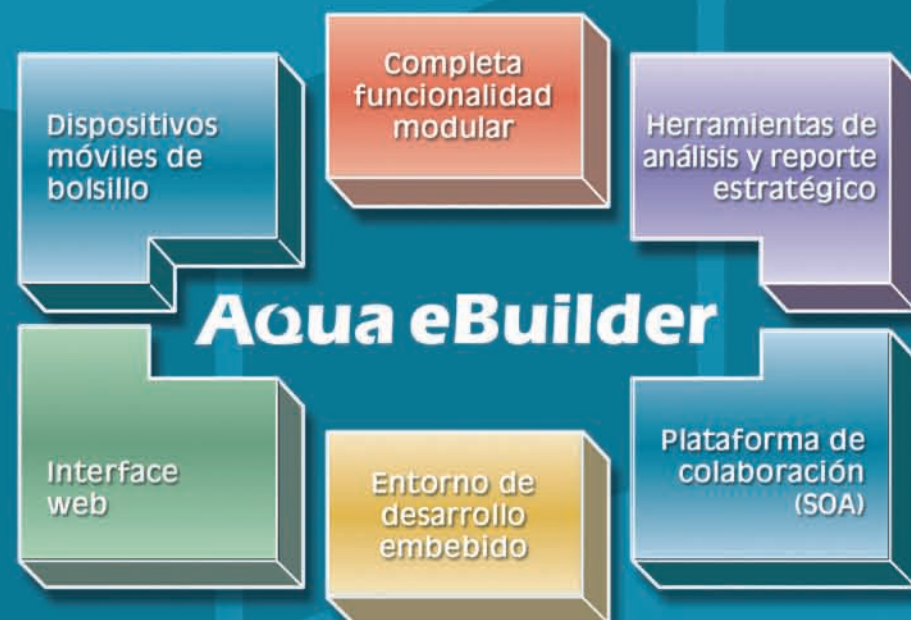
Desde 1989 hemos crecido junto a empresas relacionadas con la construcción, lo que nos ha permitido evolucionar en nuestro propio negocio: ahora disponemos de un **profundo conocimiento de la problemática** de este sector, lo que conforma nuestra propuesta de soluciones para éste.

La plataforma tecnológica Aqua eBuilder es la clave de este crecimiento; una herramienta que aporta, a cada vez más empresas constructoras, innovadoras soluciones de gestión.

Aqua eBuilder le permitirá resolver toda la problemática de su negocio. Porque **habla su mismo lenguaje** y reúne todos los conocimientos que precisa. Así, ahorrará importantes costes de cualquier desarrollo a medida que necesite.

En la actualidad, multitud de empresas dedicadas a la construcción incrementan su competitividad y superan, año tras año, sus resultados, transmitiendo a sus clientes la **excelencia empresarial** que busca para su compañía.

## ...se transforme en BENEFICIOS para su compañía



Más de 2.700 empresas basan su negocio en la plataforma software de Aqua eSolutions...

...pero cada una utiliza soluciones exclusivas para su gestión



¿Le gustaría unificar la **potencia** de una vanguardista plataforma tecnológica con la **eficiencia** de una solución a la medida de sus necesidades?

## Conozca Aqua eBuilder

La solución para diferenciarse de su competencia y resolver las necesidades más específicas de cada área de su negocio

Amplíe esta información visitando  
<http://www.aquaesolutions.com/AquaBuilder>

o llamando al  
902 101 400

Avda. de Bruselas, 5  
28108 Alcobendas  
M a d r i d

World Trade Center  
Edifici Nord  
Moll de Barcelona s/n  
08039 Barcelona



**Aqua**  
eSolutions

[www.aquaesolutions.com](http://www.aquaesolutions.com)



# Aqua eBuilder

La plataforma tecnológica adaptada al sector de la construcción

People on the move

**Microsoft**  
GOLD CERTIFIED  
Partner

## La reorientación a la demanda, factor de competitividad

Los últimos datos de crecimiento ratifican que el sector de la construcción es uno de los más contributivos a la creación de empleo. La economía del ladrillo se sigue realimentando a sí misma y su actividad se seguirá manteniendo en tasas similares a las registradas durante los últimos ejercicios.

Sin embargo, para no perder competitividad, las empresas del sector comienzan a hacer evolucionar sus negocios hacia un nuevo modelo basado en la diversificación, evitando así la estacionalidad y ciclicidad características de esta actividad. Los empresarios readequan sus estrategias, a través de profundas decisiones sustentadas sobre la realidad actual, la experiencia y el conocimiento de negocio.

La realidad, sin embargo, no es tan sencilla. Cualquier cambio estratégico implica profundos cambios. Por ello, la utilización de una plataforma tecnológica preparada para éstos constituye un factor fundamental para garantizar el éxito. De hecho, la experiencia dice que cualquier nueva decisión estratégica no sustentada sobre una moderna plataforma de gestión, capaz de materializar el conocimiento de negocio de los directivos de la compañía, quedará abocada al fracaso debido a la resistencia natural al cambio. No hacerlo así, supondrá el estancamiento de la compañía, la pérdida de competitividad y, con el paso del tiempo, la llegada de un fracaso empresarial. Por todo esto, adoptar una plataforma orientada a las necesidades del cliente, capaz de reflejar las decisiones estratégicas, conforma la base de los nuevos negocios en el sector de la construcción.

## Principales características y beneficios de Aqua eBuilder para su negocio

<b>EXTENSA FUNCIONALIDAD</b>	Conseguirá resolver eficazmente las necesidades funcionales de su empresa, de principio a fin, haciendo que la información fluya por todos sus departamentos. Ahorrará en costes de implantación y mantenimiento informáticos.
<b>COMPONENTIZABLE Y MODULAR</b>	Podrá adquirir la funcionalidad que realmente necesita en cada momento. Ello le permitirá ajustar continuamente su presupuesto evitando cualquier coste adicional en componentes funcionales sin valor para su compañía.
<b>ALTA ESPECIALIZACIÓN SECTORIAL</b>	Aqua eBuilder es una plataforma de gestión diseñada específicamente para empresas como la suya. Por ello, se ahorrará el coste de desarrollar funcionalidad genérica para su sector, adquiriendo una solución que ya habla el lenguaje de su negocio.
<b>PLATAFORMA DE ÚLTIMA GENERACIÓN, ORIENTADA A SERVICIOS (SOA)</b>	Podrá integrar fácilmente su sistema de gestión con el de sus clientes y proveedores, así como intercambiar información en tiempo real con sus delegaciones y agentes móviles, agilizando sus procesos de negocio.
<b>MODELO COMPONENTIZADO DE NEGOCIO</b>	Gracias a nuestro exclusivo modelo de componentización, podrá incorporar a su sistema la última versión disponible de nuestras soluciones. Evitará la obsolescencia tecnológica de su empresa, asegurando su competitividad.
<b>INTERFAZ DE SEGURIDAD</b>	Podrá definir el nivel de acceso a la información para cada uno de sus empleados, evitando sanciones legales (LOPD) por un tratamiento inadecuado de la misma.
<b>EXTENSIÓN PARA DISPOSITIVOS MÓVILES DE BOLSILLO</b>	Sus empleados externos podrán interactuar de forma instantánea con su sistema, desde cualquier lugar, en cualquier momento. Optimizará con ello sus procesos internos, mejorando la atención a sus clientes.
<b>ENLACE WEB</b>	Con nuestra solución para el sector de la construcción podrá disponer de un enlace web para que todos sus clientes realicen pedidos o cualquier otra tarea que usted estime. De esta manera podrá optimizar sus recursos internos y prestar un servicio mucho más ágil y eficaz.

### scm

#### GESTIÓN DEL ABASTECIMIENTO

- Generación automatizada de propuestas de compra
- Stocks mínimo, máximo de seguridad, etc.
- Análisis de factores de coste
- Comercio internacional. Importaciones
- Control de trazabilidad
- Gestión de estados de recepción
- Control de mercancía pendiente de recibir

#### ALMACÉN

- Gestión multialmacén
- Control de stock por cualidades y propiedades
- Trasposos entre centros
- Productos alternativos
- Control de picking, packing, reposición
- Optimización de procesos por radiofrecuencia
- Administración de devoluciones
- Control de inventario
- Captura automatizada de datos

#### LOGÍSTICA Y DISTRIBUCIÓN

- Gestión de entregas
- Comercio internacional.
- Exportaciones
- Documentación y órdenes de expedición para transportistas
- Imputación automática de costes de transporte

### sales

#### GESTIÓN COMERCIAL

- Negociación de condiciones comerciales y descuentos financieros
- Estadísticas mensuales
- Clasificación por áreas/zonas de fuerza de ventas
- Registro de tarifas de venta.
- Control de ofertas y bonificaciones
- Comisiones a vendedores
- Cálculo automático / Integración con vencimientos / Generación de cartas de liquidación

#### CRM SALES MOBILE

- Movilidad de la fuerza de ventas
- Interacción directa con la fuerza de ventas a través de dispositivos móviles de bolsillo
- Flexibilidad operativa. Ahorro de tiempos y costes en operaciones
- Gestión remota de cuentas, contactos y oportunidades de negocio
- Generación de ofertas y pedidos desde cualquier lugar y en tiempo real

#### GESTIÓN DE NUEVAS OPORTUNIDADES

- Gestión de propuestas comerciales
- Seguimiento y gestión de cuentas
- Control de éxitos y fracasos
- Segmentación de la fuerza de ventas
- Seguimiento de gastos asociados a cada proyecto y cuenta
- Organización de acciones y tareas
- Agenda comercial
- Control de pedidos y contratos

#### GENERACIÓN DE DEMANDA

- Organización de oportunidades
- Definición de funciones y grados de los interlocutores
- Generación y seguimientos de acciones
- Auditoría de campañas
- Control de resultados
- Control de costes reales y estimados
- Base de datos de material MK

#### VENTA DIRECTA

- Información instantánea de existencias por almacén
- Gestión cobros a cuenta y reserva de mercancía
- Disponibilidad de productos
- Facturación automática
- Entrega y facturación parcial de mercancía
- Terminal punto de venta
- Integración con pasarelas de pago por tarjeta

#### e-COMMERCE

- Tienda virtual en Internet, integrada en tiempo real con el resto de la solución
- Generación automática de pedidos de venta
- Presentación actualizada de catálogo productos
- Administración y mantenimiento automáticos del sitio web
- Rápida respuesta a la generación de demanda por campañas de descuentos, bonificaciones, etc.
- Facultad integración pasarelas de pago tarjeta

#### GESTIÓN DE OBRAS

- Establecimiento de obras
- Delegaciones
- Grupos de obras
- Visados
- Certificaciones de obra
- Tabla de tipo de obra
- Contratos principales y contratos complementarios
- Seguimiento de la producción de obra
- Extracto de obra

#### LOGÍSTICA DE OBRAS

- Gestión de proveedores
- Factoring / Embargado / Sistema de Calidad
- Gestión de compras
- Pedidos / Facturas
- Gestión del IVA
- Conformidad de las facturas de compra
- Contabilización del IVA devengado

#### ESTRATEGIA Y AVALES

- Planificación estratégica
- Definición / Utilización
- Avales
- Líneas de garantías
- Edición de avales
- Contabilización de vencimiento de avales

#### ANALÍTICA DE COSTES

- Cuentas analíticas de coste
- Centros de costes
- Diario de proyectos
- Reparto de costes
- Proyectos contables fuera de uso
- Configuración de cuentas analíticas de costes
- Cierre de costes
- Informes financieros

#### GESTIÓN DE CARTERA

- Control de deuda/Gestión de remesas y transacciones/Generación pagos automáticos/Compensación saldos/Conciliación bancaria/Líneas descuento/Gestión de efectos de cobros y pagos/Compensación por grupos/Gestión de provisiones

#### CONTABILIDAD FINANCIERA

- Diarios generales / Plan General Contable / Asientos predefinidos / Grupos de empresas / Automatización de cierres contables / Control de impuestos / Cuentas agregadas / Grupos contables

#### CONTABILIDAD ANALÍTICA

- Control de gastos generales
- Gestión de costes por niveles
- Sistema de análisis y control de desviaciones

#### CONTABILIDAD PRESUPUESTARIA

- Planificación y control de presupuestos
- Revisión dinámica de presupuestos
- Control de desviaciones y ejecución

#### ACTIVOS FIJOS

- Previsión y cálculo de amortizaciones / Reasignación de cuotas / Simulación de amortizaciones / Contabilización de la dotación de amortizaciones automáticas / Informes por grupos activos

#### CONTROL FINANCIERO

- Banco de ratios / Consolidación de estados financieros / Control interno resultados / Control financiero y de gestión (Bloqueos, Espejos de situación, Consulta por cuenta contable y entidad)

control de obra

Todos los componentes funcionales de la Solución son opcionales. Consúltenos cuál es la configuración más acorde a sus necesidades

m o d u l o s c o m p o n e n t i z a b l e s a m e d i d a